

Es una época inesperada, distinta a todo lo conocido en los últimos años. Rápidamente muchas empresas y personas lograron adaptarse y ver oportunidades para reinventarse y reinventar sus productos y servicios.

Buscaremos explorar conceptos e iniciativas que han tenido buenos y malos resultados de manera que sirvan para dar lugar al debate y despierten el interés de los participantes.

OBJETIVOS

Promover un espacio de diálogo, donde se aborden temáticas e iniciativas que sean puntapié para afrontar las crisis desde ópticas distintas a las habituales.

Pasar del "porque se hizo siempre así" al "cómo podemos hacerlo mejor"

Rentabilizar las oportunidades enfocados en la gestión del cliente.

¿YO LO PUEDO HACER?

Se requiere haber cursado y finalizado la Diplomatura en Ventas y Negociación.

¿CUÁNTO DURA? ¿CUÁNDO SE HACE?

Se desarrollará el día martes 21 de abril en el horario de 20 a 21 hs.

INSCRIPCIONES ONLINE

Se realizan a través del siguiente link: <https://ceut.frbb.utn.edu.ar/altaweb/pages/inscripciones.php>.

Cierre de inscripciones: 20 de abril

METODOLOGÍA

Se utilizará la herramienta virtual Zoom. El día de encuentro se les enviará por mail el link de acceso.

CERTIFICACIÓN

Se entregará certificado de asistencia digital.

DOCENTE A CARGO: Lic. Emmanuel Cagossi

Departamento
Académico Asociado

En conjunto con:

CONSULTAS E
INSCRIPCIONES



Diplomatura en
Ventas y Negociación



ASOCIACIÓN
EMPLEADOS
DE COMERCIO
Siempre junto a su gente



Corporación del Comercio,
Industria y Servicios
de Bahía Blanca

extension@frbb.utn.edu.ar
0291- 4523099 / 4557109
WhatsApp 291 4622052
Montevideo 340 - Bahía
Blanca

Bs. As.-Argentina

ceut.frbb.utn.edu.ar
www.frbb.utn.edu.ar

 Secretaría de Cultura y
Extensión Universitaria UTN FRBB

